Tupperware®

TRUE ORIGINAL SINCE 1946™

PROMOCIONES SEMANA 31

Llévate el SET por Q179

Antes: ~~Q204~~

260709

*Plato Micro Flash con 3 divisiones.
*Eco Twist.

TU AHORRO Q25



A. PLATO MICRO FLASH CON 3 DIVISIONES
Cap: 650 ml.
57082
A: Q105

B. ECO TWIST
Cap: 1 L.
59353
A: Q99

*Todos los derechos reservados © Importadora Fiesta

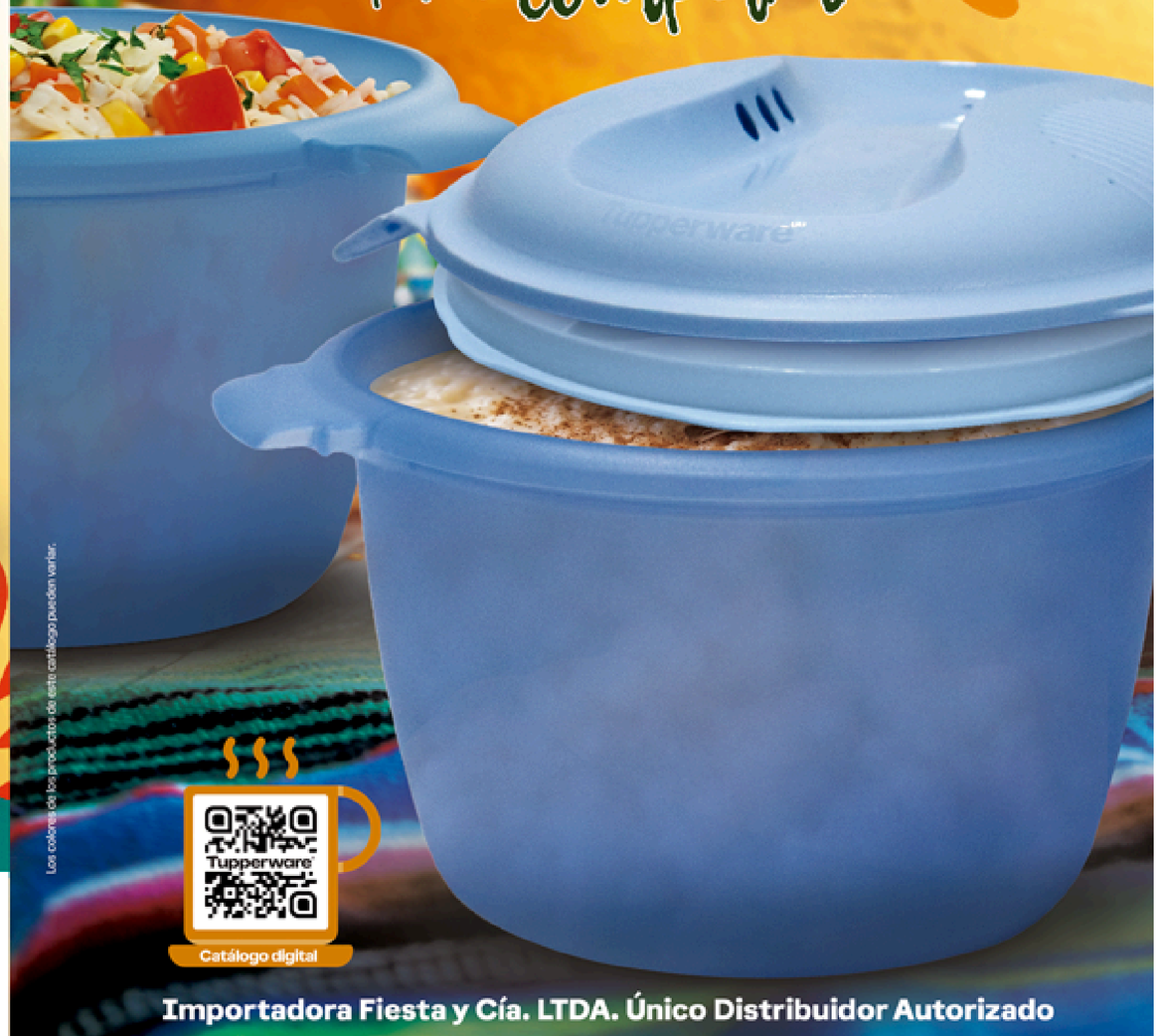
*** Los colores de los productos de este catálogo pueden variar.**
Tupperware® reconoce y garantiza únicamente los productos que comercializa a través de su Distribuidora Autorizada Importadora Fiesta y Compañía Limitada, de forma exclusiva para el territorio de la República de Guatemala. Tupperware® no garantiza aquellos precios o la calidad de los productos, que hayan sido adquiridos a través de canales no autorizados por el mismo.

Tupperware®

80 YEARS

Catálogo **07/2026**
Vigencia del 27 de julio al 31 de agosto 2026
Semana 31 a la 35

Tradiciones para Compartir



Los colores de los productos de este catálogo pueden variar.

Tupperware®
Catálogo digital

Importadora Fiesta y Cía. LTDA. Único Distribuidor Autorizado

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL

Recibe **GRATIS** este **Kit** al realizar una venta de **Q249** de productos vigentes del catálogo *(tu primera venta)*.

KIT PLUS

En productos del catálogo vigente y llévate el

Incluye
A. Eco Twist Cap. 750 ml.
B. Modular Fresh Cuadrado Mediano Cap. 810 ml.
C. Embudo
Mide. 3 3/4 pulgadas diámetro en la abertura superior x 1/2 pulgadas de diámetro en la punta.
D. Tupper Cebolla Blanca Cap. 500 ml.
E. Bolso
Mide: 30 cm de Alto (54 con Agarradera) x 50 cm de Largo x 18 cm de ancho "Medidas aproximadamente"
+ un Catálogo.

1

A. B. C. D. E.

+ Los colores de los productos pueden variar.

¡Y AÚN HAY MÁS BENEFICIOS PARA TUS AFILIADOS!

Requisitos: *Llena tu solicitud y envía la papelería completa vía WhatsApp y en el tiempo que tu representante de ventas te indicará.*

INGRESA Al negocio con estas 2 formas

Set Práctico

Afíliate adquiriendo por

Q39

2

un set que incluye
A. 1 Eco Active Mini Negro Cap. 350 ml.
B. 1 Dip Dominó Chico Negro Cap. 40 ml.

A.

Material de POLICARBONATO Apariencia de Cristal

Para servir todo tipo de alimentos como salsas, aderezos, snacks y demás complementos.

B.

Set precio regular Q125

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL

PROGRAMA de Bienvenida

haz que tus nuevas vendedoras **GANEN** más con una *venta mínima de* **Q1,549** cada 4 semanas (acumulativos)

Ingresa un **PRIMER PEDIDO**

y ***recibe gratis*** un

Aquavibe con Pajilla Perfectamente Imperfecta
Cap. 1.2 L.



Aumenta tus **GANANCIAS** vendiéndolo por

Q115

Requisitos:
Debes estar al día en tus pagos y reportar en tiempo tus boletas.
Montos acumulativos cada 4 semanas.

Ingresa un **SEGUNDO PEDIDO**

y ***recibe gratis*** un

1 Tazón para Batir Pro Mediano
Cap. 6 L.

Sello hermético. Pestaña en el sello para abrir con facilidad.



Aumenta tus **GANANCIAS** vendiéndolo por

Q210

Ingresa un **TERCER PEDIDO**

y ***recibe gratis*** un

Set de:
A. 1 Taza Micro Flash
Cap. 500 ml.

B. 1 Micro Flash Redondo Mediano Traslúcido Sello Negro
Cap. 1.3 L.

C. 1 Micro Flash Redondo Grande Celeste
Cap. 2 L.



Levanta la válvula antes de introducir al microondas

Aumenta tus **GANANCIAS** vendiendo el Set por

Q349

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL

Por cada persona que afilies óbten un premio
Tienes **5** semanas para afiliar y ganar

Vigencia: *de la semana 31 a la 35 del 2026 -* ***29 de julio al 01 de septiembre.***

¿Cómo puedes ganártelos?

- Comerciante y Promotora: entregar a tiempo la documentación completa *(crédito o al contado)* de cada afiliada.
- Cada nueva afiliada deberá realizar su primer pedido por un monto de **Q1,549** dentro de las 4 semanas siguientes a su ingreso, ambas, tú y tu afiliada deben estar al día en pagos.

- Cualquier duda o consulta llamando a la línea directa de créditos: **(502)2509-7501**

X1 Afiliada

GANA Q 220

Tú eliges...

Plancha alisadora Revlon 2" titanium Blue



Placas de 2" (5.08 cm)
para un deslizamiento fácil y suave.

Múltiples Configuraciones de Temperatura
para un control preciso.

Calentamiento Rápido

Botón de Bloqueo
para un mejor almacenamiento.

Tecnología Titanio
Reduce el daño y ayuda a la máxima transferencia de calor para obtener peinados rápidos. Diseñado para distribuir el aire rápidamente y peinar el cabello con menos daño y más brillo.

O

Tarjeta de Canje



Puedes canjearlo en: Sport City, Aldo Nero, Pollo Campero, Pollo Campero, Vélez, Mumuso, Office Depot, Econo Super, Cine Hoyts

X2 Afiliadas

GANA Q 480

Percoladora - Black & Decker



Capacidad para 30 tazas.
Cuela 1 taza por minuto.
Mantiene el café caliente.
Tapa de cierre.
Filtro de café.
Asas frías al tacto.
Marcas del nivel del agua.
Largo del Producto 27 cms.
Ancho del Producto 27 cms.
Alto del Producto 39 cms.
Peso del Producto 1.8 Kg.

O

Tarjeta de Walmart

Puedes canjearlo en Paiz, Despensa, Maxi Despensa y Walmart.



X3 Afiliadas

GANA Q 730

Tú eliges...

Estante Metálico con 5 Repisas - Ace



Estructura de acero resistente con acabado anticorrosivo.
5 niveles con repisas de Tablero de Fibra de Densidad Media de alta durabilidad.
Soporta carga posada, ideal para almacenamiento en bodegas, oficinas o garajes.
Diseño versátil que se adapta a diferentes espacios.
Capacidad total de carga: 3500 lb

O

Tarjeta de Roy



APLICABLE EN TU PRÓXIMO PEDIDO.



X4 Afiliadas

GANA Q 1,000

Mini componente

Tú eliges...

Especificaciones:

2 Woofer, 2 vías, 1 Woofer de 13cm
Bluetooth®
Panasonic Max Juke App*
DJ Effect / Sampler / Jukebox
*MAX Juke App solo funciona con Android
1 USB (graba y reproduce)



O

Tarjeta de Regalo Super del Barrio



Puedes canjearlo en Mini Super Fresh, Suma, Multi mayoreo y Super del Barrio.

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL

META DE VENTA PROMOTORAS Y TEAM LEADERS

8to. Período Vanguardia

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL

PROMOTOR Y TEAM LEADER INDEPENDIENTE

Gana un set de productos según tu nivel de venta

NIVEL 1

Meta de venta
Q56,520 ó más
Valorado en: Q395

CENTRIESCURRIDOR PRO MARGARITA
Cap. 4.5 L.



NIVEL 2

Meta de venta
Q94,671 ó más
Valorado en: Q670

WOW POP
Med: 22.8 x 15 x 26.4 cm



GUANTE SILICÓN
Med: 32 x 18 cms.



NIVEL 3

Meta de Venta
Q211,950 ó más
Valorado en: Q1,460

SERVI PRO
Cap. 570 ml.





GUANTE SILICÓN
Med: 32 x 18 cms.

SÚPER SONIC TURBO
Cap. 600 ml.



WOW POP
Med: 22.8 x 15 x 26.4 cm



Requisitos: Cumplir con tu meta de venta durante el 8vo. PV.
Estar al día en tus pagos hasta la entrega del premio.
* No aplica para banco virtual.

Tupperware®
8vo. Período Vanguardia 2026
Semana 29 a la 32
15 de Julio al 11 de Agosto 2026

META DE ACTIVIDAD

8to. Período Vanguardia

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL

Promotor Independiente

Durante el 8vo. Período Vanguardia, **por cada 10 personas activas,** gana una "nota de crédito" de

Q55

Tupperware®

8vo. Período Vanguardia 2026

Semana 29 a la 32

15 de Julio al 11 de Agosto 2026





VANGUARDIA MINI BÁSICA

8to. Período Vanguardia

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL

Promotor Independiente

por alcanzar una meta especial

¡GANA!

NOTA:
No aplica para toda la Fuerza de Ventas Independientes

1 ULTRA TAZÓN GRANDE

Cap. 7.8 L.

Precio sugerido de venta Q 225



Tupperware®

8vo. Período Vanguardia 2026
Semana 29 a la 32
15 de Julio al 11 de Agosto 2026

META DE NOMBRAMIENTO

8to. Período Vanguardia

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL

Tupperware®

8vo. Período Vanguardia 2026
Semana 29 a la 32
15 de Julio al 11 de Agosto 2026

Comerciante Independiente

NÓMBRATE PROMOTOR

y obtén estos espectaculares beneficios

1. **GANA** del 3% al 4.5% de comisión de tu grupo
2. **RECIBE** un bono por nombramiento efectivo de **Q 400**
3. **BONO DUAL**
   ¡Ambos ganan!

Tú y la promotora que dio la oportunidad reciben **Q 400 c/u.**



Requisitos
Nombramiento efectivo: cumplir con el paso Vanguardia 1 y 2 con sus respectivos debuts.

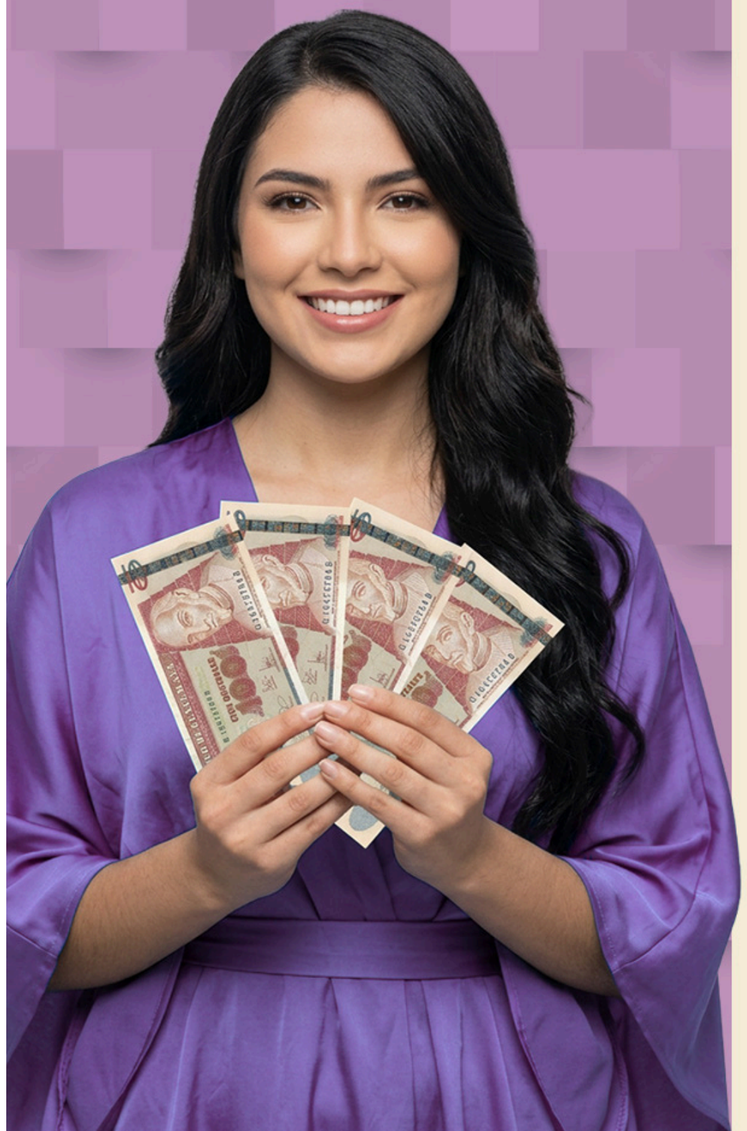
META DE AFILIACIÓN

8to. Período Vanguardia

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL

Tupperware®

8vo. Período Vanguardia 2026
Semana 29 a la 32
15 de Julio al 11 de Agosto 2026



Recibe una NOTA DE CRÉDITO

Q400

Promotor Independiente

1. **Afilia 7 reclutas a tu unidad**
2. **Que 5 de ellas hagan su primer pedido**

Requisitos:
· Presentar papelería completa y en tiempo.
· Estar al día en sus pagos.

Tus reclutas tienen 4 semanas para realizar su primer pedido de Regalo Base Q1,549

¡ACUMULA PUNTOS Y

GANA CON TUS VENTAS

GANA **1 PUNTO** POR
CADA **VENTA DE Q 1,549**
(NIVEL BASE)

Cada venta te acerca a tu próximo premio.

Tupperware®

8VO Período Vanguardia 2026
Semana 29 a la 32
15 de julio al 11 de agosto 2026



Debes de estar al día con tu pagos hasta la fecha de premiación.
Puntos acumulables durante el período vanguardia.

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL

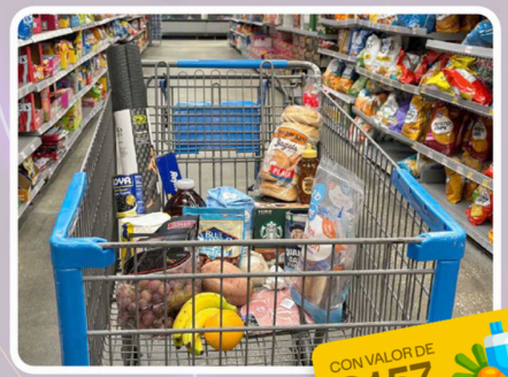
Premios por ventas acumuladas para comerciantes

Tus esfuerzos tienen recompensas.

4 puntos

Gift Card
Super del Barrio

Q157





7 puntos

Tarjeta de canje

Q262





9 puntos

Gift Card
de Zapatería Roy

Q345





- Cada venta de Q. 1,549 equivale a 1 punto.
- Debes de estar al día con tu pagos.
- Puntos acumulables durante el período vanguardia.

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL

Importadora Fiesta

Único Distribuidor Autorizado de Tupperware® en Guatemala

Tupperware®



¡Prepárate para el evento más inspirador e inolvidable de todos!

Lleno de sorpresas e increíbles reconocimientos

Segundo ENCUENTRO VANGUARDIA

2026

Período de clasificación
7mo, 8vo y 9no. PV 2026

Ven y demuestra tu brillo

¡Capacítate GRATIS! y haz crecer tu negocio

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL



















¿Quiénes Clasifican?

- Promotoras a partir de vanguardia básica
- Comerciante que se nombren promotoras
- Promotoras con al menos un nombramiento
- TI que logre 2/3 metas acumulativas.

Reconocimientos

- Todas las comerciantes que se nombren Promotoras durante el período.
- Promotoras que realicen al menos 1 nombramiento durante el período.
- Reconocimiento a quienes alcancen la meta acumulada de reclutamiento 21/15 establecida.
- Top Unidades con mayor cantidad de comerciantes que recluten.
- Top 10 con mayor crecimiento porcentual de chicas activas vs. 2025. /Alternativa: Top 10 con mayor número absoluto de chicas activas.
- Top 10 con mayor crecimiento en ventas vs. 2025. / Alternativa: Top 10 con mayor venta acumulada durante el período.
- Top 3 con mejor TKP acumulado del período

Reconocimientos para Team Leaders (TL)

- TL Mayor cantidad de promotoras clasificadas o asistentes al evento.
- TL Mayor porcentaje de cumplimiento de metas durante el período de clasificación en venta, reclutamiento y nombramiento.
- TL Mayor cantidad de nuevas promotoras nombradas en su grupo.

Importadora Fiesta
Único Distribuidor Autorizado de Tupperware® en Guatemala

Tupperware® Brand

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL

Importadora Fiesta

Único Distribuidor Autorizado de Tupperware®
en Guatemala y El Salvador

JUNTA DE NEGOCIOS

SEPT 2026 | EXPO

CUPOS LIMITADOS





Rolando Castro
Director

Mentalidad de tiburón



Edgar González
Gerente Comercial

El arte de conversar para vender



Mauricio Castro
Gerente Financiero

Conociendo las finanzas de mi negocio

Vivian González
Directora General

El arte de pensar como empresario



Sara García
Jefe Estrategia Organizacional

Inspirar para crecer

2da. CALLE 37-71, ZONA 11, COL. TOLEDO (502) 2509-3700 *Para más información*

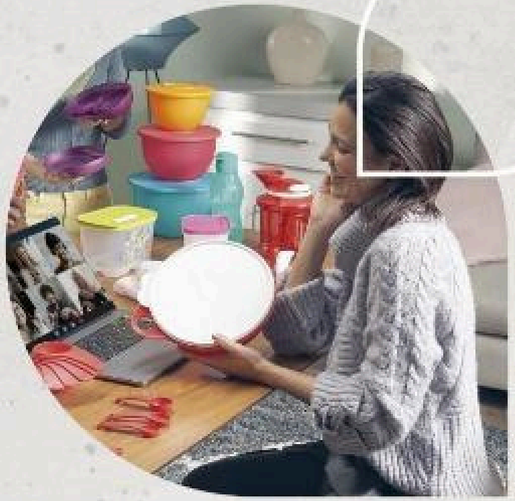


ENTREVISTA DE BIENVENIDA

VÍNCULO
Paso 1

Motivar - Informar - Demostrar - Inspirar

- Verificar el domicilio, agradecer la reunión. En caso de ser un encuentro virtual, comprobar que sea correcto, el link y el horario de conexión.
- Romper el hielo haciendo un cumplido o destacar algo lindo de la casa. Preguntar acerca de sus sueños, intereses y tiempo que dispone.
- Informar sobre la Empresa (ver video QR), ciclo del negocio independiente, mostrar el catálogo y la página web.
- Realizar demostración con Kit de Bienvenida.
- Motivar con los Programas de Incentivos .
- Solicitar documentación y recordar los consejos para hacer una vendedora Independiente exitosa.

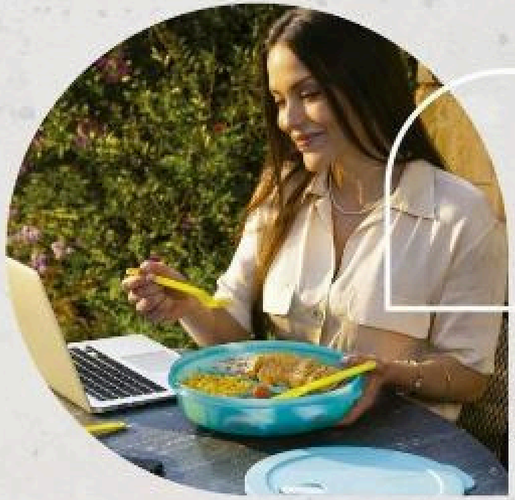


CONTACTO DE APOYO Y SEGUIMIENTO

CONFIANZA
Paso 2

Motivar - Aclarar - Repasar

- Pregunta si mostró el catálogo y cuántos contactos visitó.
- Despejar dudas o consultas realizadas por tus contactos.
- Repasar el Paso 1.
- Felicitar por los logros obtenidos. Motivar a que siga ofreciendo el catálogo.
- Recordar la importancia de ver ó asistir a las revistas y hacer demostraciones de producto.
- En caso de tener respuesta negativa sobre la compra, ofrecer una segunda visita.
- Recuerda buscar anfitrionas y ofrecer el REA (Regalos especiales para Anfitrionas).
- Recordar lo valioso que es tener una red de contactos, y la difusión para extender su negocio independiente por todas las redes (Facebook, Instagram, WhatsApp, Tik Tok y Youtube).



ASESORAMIENTO AL RECIBIR EL PRIMER PEDIDO

CONEXIÓN
Paso 3

Recordar - Explicar - Orientar - Motivar

- Contactar a la nueva vendedora Independiente el dia en que recibe su primer pedido y resolver dudas.
- Revisar cada producto del pedido junto a la factura.
- Explicar el material recibido. Factura, flyer, kit y catálogo. Recuerda, que el tiempo de reclamos es de 24 horas.
- Recordar los beneficios, detonador, monto mínimo para obtener el mismo.
- También los precios sugeridos de las promociones.
- Plantear desafíos:
  ¿Cuánto quieres ganar en esta Campaña? ("hacer las cuentas")
  ¿Cuántos nuevos contactos tendrás?.

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL



TALENTO

Paso 4

Desafiar - Motivar - Asesorar - Inspirar

- Cómo ampliar la red de contactos.
  - Hacer lista de conocidos, vecinos, amigos, negocios o pedirle un nombre a los contactos actuales.
  - Tener contactos en Redes Sociales.

- Resalta los beneficios.
  - ¿Compra productos para ella o su familia?
  - Explicar nuevamente el Sistema de Beneficios por negocio, promociones, kit de ingreso e ingreso fácil.
  - Tip sugerido: mostrar el Flyer a 3 personas por día, y adquirir productos para demostrar.

- Nuevo Desafío
  - Realizar un nuevo Contacto por día.
  - Dedicar al menos una hora por día al negocio independiente.
  - Iniciarse en el Plan Comercial.

- Motivar y estimular
  - Felicitar por sus logros, repasando las campañas anteriores.
  - Recordar los consejos para ser una vendedora independiente exitosa.
  - Planificar de acuerdo al Programa de Incentivos. (Período vanguardia).



- Vende todos los días al menos un producto Tupperware.

- Cuando entregues los productos: siempre muestra el nuevo catálogo o comparte el link del catálogo digital (ipaper). Ingresa a www.tupperwarefiesta.com

- No te quedes sólo con tu red de contactos conocidos, ampliala, buscando nuevos y pide referidos.

- Lleva siempre el catálogo vigente a todos lados, comparte el catálogo digital y lleva el link en tu agenda del celular, para compartirlo por WhatsApp, Instagram, Facebook y Tik Tok.

- Invita a "todo el mundo" a seguirnos en las redes sociales.

- Mantén el dinero de Tupperware separado del dinero personal.

- Invierte parte del beneficio obtenido en catálogos, patrocinio en facebook, etc.

- Capacítate y alcanzá el éxito conociendo todas las novedades que preparamos para ti en nuestro facebook, página web, youtube donde encontrarás tutoriales, videos, material descargable y ¡mucho más!

- ¡Recuerda siempre que demostrar significa nuevas compras!

- Realiza demostraciones de productos vigentes presenciales y virtuales.

y no olvides...

¡Al cierre de cada Campaña evaluá tus logros y beneficios, planificá la siguiente mejorando aquellas cosas que te acercan cada día más a tus metas y sueños!

Síguenos en nuestras redes sociales

INSTAGRAM tupperware_gt

YOUTUBE: Tupperware Fiesta

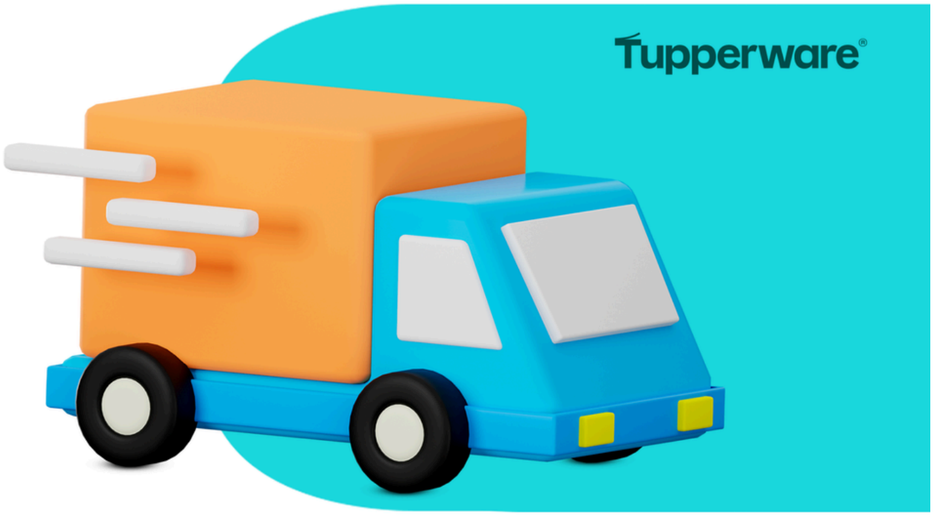
Tik Tok Tupperware Fiesta Oficial

FACEBOOK Tupperware Guatemala Exclusivo para Fuerza de Ventas Familia Tupperware Guatemala

Visita nuestra página Web: www.tupperwarefiesta.com

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL

TARIFAS DE ENVÍOS



Comerciante y Promotor Independiente
Importadora Fiesta y Cía Ltda.

Tarifas Actuales

Rangos de Pedidos	Costo de envío
Rango Q1.00 a Q300.00	Q25.00
Rango Q301.00 a Q1,000.00	Q20.00
Rango Q1,001.00 a Q2,750.00	Q19.00
Rango Q2,751.00 a más	**GRATIS**

*Las tarifas son a nivel nacional

Vigencia a partir del 19 de Febrero del 2026. Semana 8

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL

CLASIFICACIÓN VANGUARDIA

Tupperware®

Dile si a tu

NEGOCIO GANADOR

2 Debuts Para obtener el **BONO DE VENTA GRUPAL** y la **COMISIÓN PLUS**, debes lograr 2 debuts con su primer pedido de regalo base cada uno (pueden ser acumulativo) y lograr la venta vanguardia

	01 CAMINO A VANGUARDIA	02 CAMINO A VANGUARDIA	03 CAMINO A VANGUARDIA	04 CAMINO A VANGUARDIA
Venta Grupal	Q14,130	Q21,195	Q28,260	Q38,151
Cantidad de Chicas Activas por PV	10	15	20	27
Bono Extra por Venta Grupal **1**	270	375	475	630
Venta Personal 24% promediando 2 ventas Regalo Base por PV **2**	678	678	678	678
Porcentaje de Comisión Plus sobre la venta de unidad (calculado sobre precio público sin IVA)	3.5%	3.5%	3.5%	3.5%
Monto de la Comisión Plus **3**	441	662	883	1,192
Bono extra por Afiliación + Bono extra por cada Nombramiento (Variable) **4**	800	800	800	800
SUMA TU GANANCIA (1+2+3+4)	**2,189**	**2,515**	**2,836**	**3,300**

NOTA:

- Si no cumple con el requisito de debut en el PV, no se pagará el bono sujeto a este requisito y la comisión será del 3%
- Un nombramiento se considera efectivo si cumplen el paso 1 y 2, incluyendo los debuts. Para esto se dará un 1PV de gracia, es decir, tienen 3 PV para lograrlo.
- El monto de cada pedido base debe ser mínimo de Q1,549
- Todo pago de bono y porcentaje de comisión se calcula sobre la venta recuperada sin IVA.

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL

CLASIFICACIÓN VANGUARDIA

Tupperware

Dile si a tu

NEGOCIO GANADOR

2 Debuts Para obtener la **COMISIÓN PLUS**, debes lograr 2 debuts con su primer pedido de regalo base cada uno (pueden ser acumulativo) y lograr la venta vanguardia

	VANGUARDIA BÁSICA	VANGUARDIA BRONCE	VANGUARDIA BRONCE PLUS
Venta Grupal	Q56,520	Q70,650	Q94,671
Cantidad de Chicas Activas por PV	40	50	67
Bono Extra por Venta Grupal 1	900	1,150	1,525
Venta Personal 24% promediando 2 ventas Regalo Base por PV 2	678	678	678
Porcentaje de Comisión Plus sobre la venta de unidad (calculado sobre precio público sin IVA)	3.5%	3.5%	3.75%
Monto de la Comisión Plus 3	1,766	2,207	3,170
Bono extra por Afiliación + Bono extra por cada Nombramiento (Variable) 4	800	800	800
SUMA TU GANANCIA (1+2+3+4)	**4,144**	**4,835**	**6,173**

NOTA:
*Para obtener el bono extra de venta grupal debes lograr la venta vanguardia. Excepto, el bono asociado a Bronce Plus que debe tener 2 debuts.
*Si se tienes la venta pero no los debuts, recibirás el bono de Bronce (3% de comisión).
*Un nombramiento se considera efectivo si cumplen el paso 1 y 2, incluyendo los debuts. Para esto se dará un *PV de gracia, es decir, tienen 3 PV para lograrlo.
*El monto de cada pedido base debe ser mínimo de Q1,549
*Todo pago de bono y porcentaje de comisión se calcula sobre la venta recuperada sin IVA.

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL

CLASIFICACIÓN VANGUARDIA

Tupperware®

Dile si a tu

NEGOCIO GANADOR

4 Debuts

*Para obtener la **COMISIÓN PLUS** debes lograr 4 debuts con su primer pedido de regalo base cada uno (pueden ser acumulativos) y lograr la venta vanguardia.

	VANGUARDIA PLATA	VANGUARDIA ORO
Venta Grupal	Q118,692	Q169,560
Cantidad de Chicas Activas por PV	84	120
Bono Extra por Venta Grupal 1	1,950	2,950
Venta Personal 24% promediando 2 ventas Regalo Base por PV 2	678	678
Porcentaje de Comisión Plus sobre la venta de unidad (calculado sobre precio público sin IVA)	4%	4%
Monto de la Comisión Plus 3	4,239	6,055
Bono extra por Afiliación + Bono extra por cada Nombramiento (Variable) 4	800	800
SUMA TU GANANCIA (1+2+3+4)	**7,667**	**10,483**

NOTA:
*Si no cumple con el requisito de debut en el PV, la comisión será del 3%
*Un nombramiento se considera efectivo si cumplen el paso 1 y 2. Incluyendo los debuts. Para esto se dará un PV de gracia, es decir, tienen 3 PV para lograrlo.
*El monto de cada pedido base debe ser mínimo de Q1,549
*Todo pago de bono y porcentaje de comisión se calcula sobre la venta recuperada sin IVA.

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL



CLASIFICACIÓN VANGUARDIA

Tupperware®

Dile si a tu

NEGOCIO GANADOR

5 Debuts

*Para obtener la **COMISIÓN PLUS** debes lograr 5 debuts con su primer pedido de regalo base cada uno (pueden ser acumulativos) y lograr la venta vanguardia.

	VAGUARDIA DIAMANTE	VANGUARDIA SÚPER DIAMANTE
Venta Grupal	Q211,950	Q254,340
Cantidad de Chicas Activas por PV	150	180
Bono Extra por Venta Grupal **1**	3,775	5,000
Venta Personal 24% promediando 2 ventas Regalo Base por PV **2**	678	678
Porcentaje de Comisión Plus sobre la venta de unidad (calculado sobre precio público sin IVA)	4.5%	4.5%
Monto de la Comisión Plus **3**	8,515	10,219
Bono extra por Afiliación + Bono extra por cada Nombramiento (Variable) **4**	800	800
SUMA TU GANANCIA (1+2+3+4)	**13,768**	**16,697**

NOTA:
*Si no cumple con el requisito de debut en el PV, la comisión será del 3%
*Un nombramiento se considera efectivo si cumplen el paso 1 y 2, incluyendo los debuts. Para esto se dará un PV de gracia, es decir tienen 3 PV para lograrlo.
*El monto de cada pedido base debe ser mínimo de Q1,549
*Todo pago de bono y porcentaje de comisión se calcula sobre la venta recuperada sin IVA.

©2024 PROPRIETARY AND CONFIDENTIAL

DETONADOR DE LA SEMANA

Recibe 2 REFRI MODULAR GRANDE AZUL y 1 REFRI MODULAR MEDIANO CELESTE Por una venta de Q 1,549 (nivel base) , y Llévate un segundo **Set** por una venta de **Q 1,971**

Válido Semana 30
del 20 al 27 de julio del 2026



PRECIO ESPECIAL

Q69

A. REFRI MODULAR GRANDE AZUL (2)
Cap. 1.8 L.

B. REFRI MODULAR MEDIANO CELESTE
Cap. 1 L.

PRECIO REGULAR **Q240**

F263010

FLYER DE LA SEMANA

Tupperware®

Semana 31/2026
● Vigencia del 27 deJulio al 3 de Agosto del 2026

A. SUPER VASO ILÚMINA MICHI
Cap. 800 ml.
59256
Q110

B. TAZONCITO ILÚMINA MICHI
Cap. 200 ml.
59257
Q65

Set Michi
Incluye:
Super Vaso y Tazoncito Ilúmina
Antes ~~Q175~~
Q125
CÓDIGO:
F263102
Ahorra Q50



HASTA AGOTAR EXISTENCIAS

FLYER DE LA SEMANA

A. ICE BAG CHICO

Mide: 31 x 11 x11 cm

59292

Q65

B. MICRO FLASH REDONDO CHICO

Cap. 850 ml.

53562

Antes: ~~Q105~~

Llévatelo por:

Q89

TU AHORRO Q16



DÚO

ICE BAG CHICO

CÓDIGO:
F263103

Llévate el segundo a **Mitad de Precio**

Antes ~~Q130~~

Q97.5

Ahorra Q32.5

HASTA AGOTAR EXISTENCIAS

FLYER DE LA SEMANA

A.ESCURRIDOR PRO

Mide: 45 x 35 x 6 Cms.

58644



Antes: ~~Q375~~

Llévatelo por:

Q325

TU AHORRO Q50

No incluye recipientes ni utencilios.

Vuelve

BOTE TM SERVALIER

B. Cap. 1.2 Lts
58917 “A” Celeste **Q93**

C. Cap. 1.8 Lts
58916 “B” Amarillo **Q99**



HASTA AGOTAR EXISTENCIAS

LOS COLORES DE LOS PRODUCTOS DE ESTE FLYER PUEDEN VARIAR

FLYER DE LA SEMANA

A. MODULAR
REDONDO # 5 ROSA
Cap. 1.1 L.
58715

Antes: ~~Q82~~
Llévatelo por:
Q70
TU AHORRO Q12

B. TERMO TUP CON CORREA
Cap. 500 ml.
59405

Antes: ~~Q550~~
Llévatelo por:
Q450
TU AHORRO Q100

Mantiene la temperatura por hasta 6 horas



FLYER DE LA SEMANA

ECO BOTE JUMBO

Cap.3.3L c/u.

A. 58957 Celeste
B. 55587 Guava
C. 59336 Floralis

Q135c/u



Pídelo en:

RULETA

Usando el código:
F263104
Puedes llevarte
1 ECO BOTE JUMBO
en cualquiera de los diseños disponibles.

Antes: ~~Q135~~
Llévatelo por:
Q110
TU AHORRO Q25

HASTA AGOTAR EXISTENCIAS

FLYER DE LA SEMANA

MICRO FLASH RECTANGULAR
CHICO CON 3 DIVISIONES

Cap. 1L. c/u.
A. 59104 Rojo
B 54486 Fucsia





Válvula que permite la salida del vapor y evita salpicaduras en el microondas.



Antes: ~~Q105 c/u~~

Llévatelo por:

Q94 c/u

TU AHORRO **Q11 c/u**

HASTA AGOTAR EXISTENCIAS