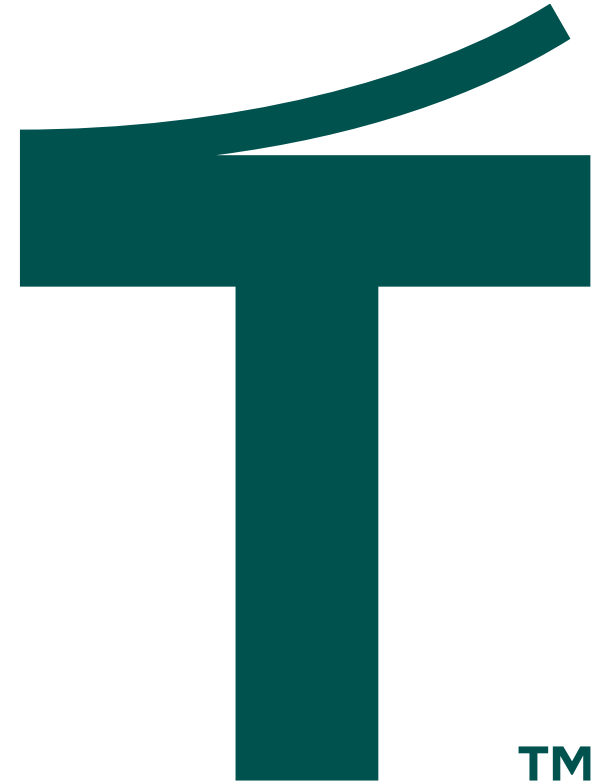


Guatemala

Promociones vigentes de semana 50



TM

FORMAS DE INGRESAR

Tupperware®

Semana 50/2024
Vigencia 12 al 16 de Diciembre

GANA DINERO

y prepárate para
EL FIN DE AÑO

AFÍLIATE
CON SOLO ADQUIRIR

1 Crystalware Redondo Chico

Cap. 800 ml.

a sólo

Q39



Pregunta a tu REPRESENTANTE
de ventas sobre la **PROMO** de la semana



Valorado en Q129

Promoción válida solo esta Semana 50
Requisitos: Llena tu solicitud y envía la papelería completa vía WhatsApp
y en tiempo que tu representante de ventas te indicará.

¿Quieres ser tu propio jefe y
tener los beneficios de
nuestra Fuerza de Ventas?

GANAR DINERO

vendiendo nuestros productos
u obtener descuentos

Afíliate con tan solo vender

Q225

en productos del catálogo
vigente.

Llévate un paquete de
productos Tupperware®

Incluye

A. Tupper Chile Plus Cap. 520 ml.

B. Cristal Flash Redondo Chico
Cap. Máxima 1 L.

Cap. Óptima 850 ml.

C. Tupper Keka

Mide. 18,2 x 10,5 x 3,5 cm. aprox.

D. Eco Twist Cap. 750 ml.

E. Bolso Ecológico

Mide: 33 cms de Alto (58 con Agarrador) x 44 cms de Largo
x 15 cms de ancho. *Medidas aproximadamente*

+ un Catálogo

Los colores de los productos
pueden variar.



NOTA:

Para la entrega de este paquete se debe cancelar
y entregar la papelería de ingreso en tiempo.

Sé el dueño de tu futuro; empieza hoy.

Algunos de los beneficios
al estar afiliado son:

- Defines tu propio horario
- Sin contrato
- Descuentos por tus compras
- No hay un monto mínimo de pedido
- Al crédito o al contado
- Premios por tus ventas
- Ganas bonos extras a tus ganancias
- Viajes adentro y afuera del país

Pregúntale a
tu Representante de
Ventas sobre las
opciones de ingreso
disponibles.



VALIDA ESTA SEMANA 50,
DEBUT ACUMULATIVO

SEMANA 50
12 al 16 de Diciembre

¡Saly
AFILIA!

Tupperware®

Afilia a muchas personas
durante la **SEMANA 50**
Tú y tu nueva afiliada
reciben un “**Set Celeste**”

¡GRATIS!

GANAS UN SET
por cada recluta

INCLUYE:

A. Tazoncitos Mexicana (4)

“Cap.400 ml. · Celeste”

B. Jarra Ilumina Jumbo con Infusor

“Cap. 3.8 L. · Celeste”

Valorado en Q. 340

* *El Debut puede ser acumulativo*



Requisitos:

- Aplica reclutamiento personal.
- Estar al día en tus pagos.
- Tu nueva recluta debe realizar su primer pedido de regalo Base Q1,480 durante el tiempo establecido (4 semanas) posteriores a su ingreso.
- Debes presentar toda la papelería completa y en tiempo.

Tupperware®

GANA Afiliando

13o. Período Vanguardia 2024
Semana 49 a la 52 - 05 al 30 de Diciembre

POR 1 AFILIADA GANAS 1 Vale de Súpermercado

Valorado en
Q220

Puedes canjearlo
en supermercados:
**Paiz, Despensa,
Maxi Despensa y Walmart**

¡Alista
las compras
para la refa
del 2025!

*Imágenes de referencia
*Los colores puede variar



*Imágenes de referencia
*Los colores pueden variar

POR 2
AFILIADAS

GANAS
1 Percoladora
B&D 40 tazas

Valorado en
Q550



*Imágenes
de referencia
*Los colores
pueden variar.

POR 3
AFILIADAS

GANAS
1 Desayunador
para 2 personas

Valorado en
Q899

Mide: 120x40x70 Cm



¡Prepárate
para un NUEVO
año 2025!

*Imágenes de referencia
*Los colores pueden variar.

POR 4
AFILIADAS

GANAS
1 TV PLASMA
32" AIWA

Valorado en
Q1,000



*Imágenes de referencia

Requisitos para premios de afiliación:

* Debes ingresar en tiempo la papelería completa de cada una de tus afiliadas.

* Cada una de las nuevas afiliadas deberán debutar de las 4 semanas posteriores a su reunión inicial, haciendo un pedido por el valor de un Regalo Base de Q1,480

* Se te surtirá cuando el producto esté disponible en bodega.

* El color de los productos puede variar.

Adicional a las **GANANCIAS** por tus ventas, al optar por este Programa Tu **DESCUENTO/GANANCIA** es de **Q1,735.⁸⁵**

Cap. 8.7 L.



ESPECIAL PARA LOS NUEVOS INGRESOS por tus ventas, llévate increíbles productos. Ingresando una venta mínima de **(Q1,480)** cada 4 semanas **(monto acumulativo)**

Cap. 4 L.

Cap. 1.5 L.

Cap. 950 ml.



Asa para transportar fácilmente



Presiona la parte central y el aire se expulsará automáticamente.



Abre la válvula a la hora de servir

1a. Venta recibe GRATIS un Eco Twist 1.5 L. Morado/Turquesa

Realiza tu **PRIMERA** actividad de **Q1,480** (acumulativa)

¡Y GANÁTE! 1 Eco Twist Morado/Turquesa que puedes vender a **Q150**

2a. Venta recibe GRATIS 1 Tazón Aloha 4 L. Morado y 1 Tazón Servalier 950 ml. Morado s/Blanco

Realiza tu **SEGUNDA** actividad de **Q1,480** **¡Y GANÁTE!** (acumulativa)

A. 1 Tazón Aloha Morado y B. 1 Tazón Servalier Morado que puedes vender a **Q254**

3a. Venta recibe GRATIS Dosificador Splash Pro Grande Morado

Realiza tu **TERCERA** actividad de **Q1,480** (acumulativa)

¡Y GANÁTE! 1 Dosificador Splash Pro Grande Morado a **Q360**

Debes estar al día en tus pagos y reportar en tiempo tus boletas.

5 CLAVES para obtener CLIENTES NUEVOS cada semana

- Cuando entregues los productos: siempre muestra el nuevo catálogo o comparte el link del catálogo digital (IPAPER).

- No te quedes sólo con tu red de contactos conocidos, amplíala, buscando nuevos y pide referidos.

- Lleva siempre el catálogo vigente a todos lados, comparte el catálogo digital y lleva el link en tu agenda del celular, para compartirlo por WhatsApp, Instagram, Facebook y Tik Tok.

- Capacítate y alcanza el éxito conociendo todas las novedades que preparamos para ti en nuestro facebook, página web, youtube donde encontrarás tutoriales, videos, material descargable y ¡mucho más!

- ¡Recuerda siempre que demostrar significa nuevas compras!

¡Al cierre de cada Campaña evalúa tus logros y beneficios, planifica la siguiente mejorando aquellas cosas que te acercan cada día más a tus metas y sueños!

• SUBE AL SIGUIENTE NIVEL ¡Convértete en PROMOTOR@!

Obtén mayores beneficios

- 31.7% de descuento por producto
- 3 al 4.5% de comisión por venta de Unidad
- Capacitaciones gratis
- Viajes
- Reconocimientos
- Premios especiales
- Bonos Adicionales por Objetivos Específicos

¿Cómo convertirte en Promotor@?

1. Afilia a mínimo 5 personas, tú y tus afiliados deben estar activos con pedidos mínimos de Q1,480 durante tu Proceso de Nombramiento.

• Herramientas para Desarrollar tu negocio

Catálogos

Los catálogos físicos tienen un precio de **Q5.00** cada uno, estos los puedes solicitar en tus pedidos desde el sistema.

Contamos con catálogo en formato PDF, lo puedes descargar en nuestro link de Ipaper. Búscalo en nuestra página de Facebook **Tupperware Guatemala**

Horarios de Atención:

De Lunes a Miércoles de 7:00 a.m. a 5:00 p.m.
De Jueves a Viernes de 7:30 a.m. a 5:00 p.m.

• ¿CÓMO REALIZÓ EL PAGO DE MI PEDIDO?

Los pagos se realizan en cualquiera de nuestras cuentas autorizadas de la empresa, tu únicamente debes reportar tu boleta.

Puedes realizar el depósito en un banco o una transferencia electrónica.

Cuentas de convenio donde no es necesario reportar boleta, únicamente realizar el pago con tu nombre completo y código.

Banrural Convenio #314

G&T - Continental Convenio #8023

Banco Industrial, S.A. Convenio #1019

Cuentas Importadora Fiesta y Cía. Ltda.

• Cuentas para depósito a nombre de Importadora Fiesta y Cía. Ltda.

Al momento de hacer los pagos en estas cuentas es necesario reportar tu boleta.

Banrural Cta. No. 31-0903448-4

BAM Cta. No. 30-4003790-4

G&T - Continental Cta. No. 00115376-6

Banco Industrial, S.A. Cta. No. 007-491495-8

Inter Banco Cta. No. 81-0011490-0

• ENVÍOS

Tenemos tarifas especiales de transporte

Rangos de Pedidos	Costo de Envío
Rango Q1.00 a Q300.00	Q25.00
Rango Q301.00 a Q1,000.00	Q14.00
Rango Q1,001.00 a Q2,750.00	Q12.00
Rango Q2,751.00 a más	GRATIS

Si quieres verificar si los transportes llegan a tu domicilio puedes comunicarte al: 2509-3700



ENTREVISTA DE BIENVENIDA

VÍNCULO Paso 1

Motivar - Informar - Demostrar - Inspirar

- Verificar el domicilio, agradecer la reunión. En caso de ser un encuentro virtual, comprobar que sea correcto, el link y el horario de conexión.
- Romper el hielo haciendo un cumplido o destacar algo lindo de la casa. Preguntar acerca de sus sueños, intereses y tiempo que dispone.
- Informar sobre la Empresa (ver video QR), ciclo del negocio independiente, mostrar el catálogo y la página web.
- Realizar demostración con Kit de Bienvenida.
- Motivar con los Programas de Incentivos.
- Solicitar documentación y recordar los consejos para hacer una vendedora Independiente exitosa.



CONTACTO DE APOYO Y SEGUIMIENTO

CONFIANZA Paso 2

Motivar - Aclarar - Repasar

- Preguntar si mostró el catálogo y cuántos contactos visitó.
- Despejar dudas o consultas realizadas por tus contactos.
- Repasar el Paso 1.
- Felicitar por los logros obtenidos. Motivar a que siga ofreciendo el catálogo.
- Recordar la importancia de ver ó asistir a las revistas y hacer demostraciones de producto.
- En caso de tener respuesta negativa sobre la compra, ofrecer una segunda visita.
- Recuerda buscar anfitrionas y ofrecer el REA (Regalos especiales para Anfitrionas).
- Recordar lo valioso que es tener una red de contactos, y la difusión para extender su negocio independiente por todas las redes (Facebook, Instagram, WhatsApp, Tik Tok y Youtube).



ASESORAMIENTO AL RECIBIR EL PRIMER PEDIDO

CONEXIÓN Paso 3

Recordar - Explicar - Orientar - Motivar

- Contactar a la nueva vendedora Independiente el día en que recibe su primer pedido y resolver dudas.
- Revisar cada producto del pedido junto a la factura.
- Explicar el material recibido. Factura, flyer, kit y catálogo. Recuerda, que el tiempo de reclamos es de 24 horas.
- Recordar los beneficios, detonador, monto mínimo para obtener el mismo.
- También los precios sugeridos de las promociones.
- Plantear desafíos:
¿Cuánto quieres ganar en esta Campaña? ("hacer las cuentas")
¿Cuántos nuevos contactos tendrás?.



TALENTO

Paso 4

Desafiar - Motivar - Asesorar - Inspirar

- Cómo ampliar la red de contactos.
 - Hacer lista de conocidos, vecinos, amigos, negocios o pedirle un nombre a los contactos actuales.
 - Tener contactos en Redes Sociales.
- Resalta los beneficios.
 - ¿Compra productos para ella o su familia?
 - Explicar nuevamente el Sistema de Beneficios por negocio, promociones, kit de ingreso e ingreso fácil.
 - Tip sugerido: mostrar el Flyer a 3 personas por día, y adquirir productos para demostrar.
- Nuevo Desafío
 - Realizar un nuevo Contacto por día.
 - Dedicar al menos una hora por día al negocio independiente.
 - Iniciarse en el Plan Comercial.
- Motivar y estimular
 - Felicitar por sus logros, repasando las campañas anteriores.
 - Recordar los consejos para ser una vendedora Independiente exitosa.
 - Planificar de acuerdo al Programa de Incentivos. (Período vanguardia).

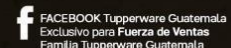


- Vende todos los días al menos un producto Tupperware.
- Cuando entregues los productos: siempre muestra el nuevo catálogo o comparte el link del catálogo digital (ipaper). Ingresa a www.tupperwarefiesta.com
- No te quedes sólo con tu red de contactos conocidos, amplíala, buscando nuevos y pide referidos.
- Lleva siempre el catálogo vigente a todos lados, comparte el catálogo digital y lleva el link en tu agenda del celular, para compartirlo por WhatsApp, Instagram, Facebook y Tik Tok.
- Invita a "todo el mundo" a seguirnos en las redes sociales.
- Mantén el dinero de Tupperware separado del dinero personal
- Invierte parte del beneficio obtenido en catálogos, patrocinio en facebook, etc.
- Capacítate y alcanza el éxito conociendo todas las novedades que preparamos para tí en nuestro facebook, página web, youtube donde encontrarás tutoriales, videos, material descargable y ¡mucho más!
- ¡Recuerda siempre que demostrar significa nuevas compras!
- Realiza demostraciones de productos vigentes presenciales y virtuales.

y no olvides...

¡Al cierre de cada Campaña evalúa tus logros y beneficios, planifica la siguiente mejorando aquellas cosas que te acercan cada día más a tus metas y sueños!

Síguenos en nuestras redes sociales



Visita nuestra página Web: www.tupperwarefiesta.com



Tupperware®

¡Cierra el año con lo mejor!



100% Herméticos

NUEVOS

Síguenos en nuestras redes sociales



FACEBOOK Tupperware Guatemala
Fiesta Tupperware Guatemala



INSTAGRAM
tupperware.gt



YOUTUBE
Tupperware Fiesta



Tik Tok
Tupperware Fiesta Oficial

OFICINAS CENTRALES

Zona 37-71 Zona del Océano Torre de la Ciudad Capital
P.O. Box: (502) 2509-3700 Línea Express: (502) 2509-3739 Whatsapp: (502) 9482-3112

Visita nuestra página Web:
www.tupperwarefiesta.com

Todos los derechos reservados © Importadora Fiesta

* Los colores de los productos de este catálogo pueden variar.
Tupperware reconoce y garantiza únicamente los productos que comercializa a través de su Distribuidora Autorizada Importadora Fiesta y Compañía Limitada, de forma exclusiva para el territorio de la República de Guatemala. Tupperware no garantiza aquellos precios o la calidad de los productos, que hayan sido adquiridos a través de canales no autorizados por el mismo.

Tupperware®

Catálogo 11/2024



big T

¡Cierra el 2024 con los mejores productos y descuentos especiales!

Vigencia del 09 de diciembre 2024 al 08 de enero 2025
Semana 50 a la 01

Importadora Fiesta y Cía. LTDA. Único Distribuidor Autorizado

Tup

Querido consumidor final
Tú que compras nuestros productos
puedes ganarte este **PAQUETE**

Para más información llámanos al PBX: 2509-3700 será un gusto atenderte.

**¡Prepárate para
el regreso a clases!**



Incluye:
A. Slim Lunch
Cap: 590 ml. y recipiente
pequeño Cap: 120 ml.

B. Tupperlindro
Cap: 875 ml.

C. Micro Flash Click Chico
Cap: 500 ml.

D. Practi Estuche
Mide: 16 x 8 x 3.5 cms.



¿Cómo?:

- Llama a tu **Asesora de Ventas Tupperware** para una demostración VIRTUAL o PRESENCIAL de nuestros productos, cocina, aprende y conoce los múltiples beneficios de usarlos.

- Reúne a tus amigos ellos podrán solicitar todos los productos que quieran, y entre todos llegar al MONTO MÍNIMO REQUERIDO de compra **Q1,350** y programar **2 experiencias**.

Regalo Base

Precio de VENTA al público **A. Q414**

Querido consumidor final
Tú que compras nuestros productos
puedes ganarte este **PAQUETE**

Para más información llámanos al PBX: 2509-3700 será un gusto atenderte.



A.



Incluye:

A. Eco Lunch
Rectangular (2)
Cap: 1 L. c/u

B. Eco Twist (2)
Cap. 750 ml. c/u.

C. Micro Flash Click Chico
Cap: 500 ml.

D. Eco Twist con correa
Cap: 500 ml.



B.



D.

C.

¿Cómo?:

- Llama a tu Asesora de Ventas **Tupperware** para una demostración VIRTUAL o PRESENCIAL de nuestros productos, cocina, aprende y conoce los múltiples beneficios de usarlos.

- Reúne a tus amigos ellos podrán solicitar todos los productos que quieran, y entre todos llegar al MONTO MÍNIMO REQUERIDO de compra Q1,715 y programar 2 experiencias.

Regalo Intermedio

Precio de VENTA al público A.Q576

Querido consumidor final Tú que compras nuestros productos puedes ganarte este PAQUETE

Para más información llámanos al PBX: 2509-3700 será un gusto atenderte.

Material de Policarbonato Apariencia de Cristal

Incluye:

A. Botanero Futura

Cap: 2.1 L.

Mide: 34 x 10 cm.

B. Tazón Luxury (2)

Cap: 1.5 L. c/u

C. Jarrón Universal

Cap: 3 L.

D. Tazón Luxury

Cap: 2.3 L.



Botanero
Incluye Domo.

¿Cómo?:

- Llama a tu Asesora de Ventas **Tupperware** para una demostración VIRTUAL o PRESENCIAL de nuestros productos, cocina, aprende y conoce los múltiples beneficios de usarlos.

- Reúne a tus amigos ellos podrán solicitar todos los productos que quieran, y entre todos llegar al MONTO MÍNIMO REQUERIDO de compra Q1,995 y programar 2 experiencias.

Sello con asa para
transportar con comodidad
a donde sea.



¡Conserva!

sólidos y líquidos.



Súper Regalo

Precio de VENTA al público A.Q875

Promotoras y Team Leaders Independientes

GANA UNO DE LOS SIGUIENTES PRODUCTOS en este **13vo. Periodo Vanguardia** según el nivel de venta que alcances

13vo. Periodo Vanguardia 2024

Semana 49 a la 52
del 05 al 30 de Diciembre

Tupperware®



NIVEL 3

NIVEL 1



A. Aceitera o Vinagreta Deluxe
Traslúcida/Aqua
Cap. 340 ml.

Meta de Venta
Q54,000 ó más



B. Multi Jarra Chef
Traslúcida s/ Negro
Cap. 1.3 L.

Precio sugerido
de Venta Q719

NIVEL 2



C. Termo Fashion Margarita
Lila
Cap: 410 ml.

Meta de Venta
Q90,450 ó más



D. Termo Fashion Pink
Fucsia
Cap: 410 ml.

Precio sugerido
de Set Venta Q870



E. Nieve Chef
Cap: 250 g. en cada cavidad
y 350 ml. en la base

G. Inserto Espiro Chef
Incluye: Inserto espagueti
y Manivela. No incluye base.

Precio sugerido
de Set Venta Q1,450



H. Inserto Rallador con Cono Fino
Cap: 4 L.

F. Cono Rallador Grueso
Cap: 2.25 L.

Meta de Venta
Q202,500 ó más

Aplica para
Team Leaders, si
cumple la meta
de venta asignada

Requisitos: Cumplir con tu Meta de Venta durante el 13vo. Periodo Vanguardia.
Estar al día en tus pagos hasta la entrega del premio.
* No aplica para Banco Virtual.

Tupperware®

13vo. Período Vanguardia 2024
Semana 49 a la 52
05 al 30 de diciembre



Promotora Independiente

Solo este 13vo. Período
Vanguardia **GANATE**
una Nota de Crédito
que recibes por cada
10 CHICAS ACTIVAS

Q55

Tupperware®

Fuerza de Ventas Independiente



13vo. Período Vanguardia 2024
Semana 49 a la 52
05 al 30 de diciembre

GANAR del **3** al **4.5%** de
comisión sobre la venta de tu grupo*

**Y muchos beneficios que
EL NOMBRAMIENTO te da**

Comerciantes Independientes
convértete en Promotora
en este 13vo. Período Vanguardia y
RECIBE UN BONO

Q400

Requisitos: Tú y tus reclutas, deben estar activas semanalmente y haber participado en el Curso Avanzado. Presentar papelería completa y en tiempo. Estar al día en tus pagos.

*Revisar el nuevo plan comercial en nuestra página de Facebook.

13vo. Período Vanguardia 2024
Semana 49 a la 52
05 al 30 de diciembre

Tupperware®



**PROMOTORA
INDEPENDIENTE**

Cumple con tu
Meta de Afiliación de UNIDAD
Por **7** Reclutas que Afilies junto a
tu unidad, y debuten un mínimo de **5**
recibe una NOTA DE CRÉDITO

Q400

EL BENEFICIO PARA TI: Solo este 13vo. PV tus reclutas tienen 4 semanas para realizar su debut.
Requisitos: Deberan debutar con un pedido mínimo de **REGALO BASE Q1,480**
Presentar papelería completa y en tiempo.
Estar al día en sus pagos.

HASTA AGOTAR EXISTENCIAS **CONTRA** **RELOJ**

BENEFICIO PARA FUERZA DE VENTAS

Por 1 pedido de **Q1,480** que vendas, puedes adquirir **1 opción de las 4** a un precio espectacular.

Y si vendes **Q1,880** elige **2 opciones**

ÚNICAMENTE EN SEMANA 50

a sólo **Q79c/set**

OPCIÓN 1

INCLUYE:
Eco Twist
"Cap.1.5 L."
Eco Bote Jumbo
"Cap.3.3 L."

CÓDIGO
F245010



Valorado en **Q285**

OPCIÓN 2

INCLUYE:
Tazón Botanero Amarillo
"Cap: 400 ml."
Tazón Luxury
"Cap: 600 ml."
Tupper Litro y medio
"Cap: 1.5 L."

CÓDIGO
F245011

Sello hermético



Valorado en **Q283**

SEMANA 50
del 12 al 16 de Dic.

REQUISITOS FUERZA DE VENTAS: Estar al día en tus pagos. Se surtirá en tu pedido.

Tupperware®

13o. Período Vanguardia 2024
Semana 49 a la 52
05 al 30 de Diciembre

PREMIOS
POR TUS
Ventas

COMERCIANTE INDEPENDIENTE
en este 13vo. Período Vanguardia
GANA MÁS CON Tupperware®

x 4 pedidos
GANAS
1 Tarjeta de Canje

Valorado en
Q150

Puedes canjearlo
en supermercados:
**Paiz, Despensa,
Maxi Despensa y Walmart**



*Imágenes de referencia
*Los colores y estilos pueden variar

x 7 pedidos
GANAS
1 Olla de Presión
Nórdica 5 L.

Valorada en
Q250



*Imágenes de referencia
*Los colores puede variar

x 9 pedidos
GANAS
1 Vale de Zapatos

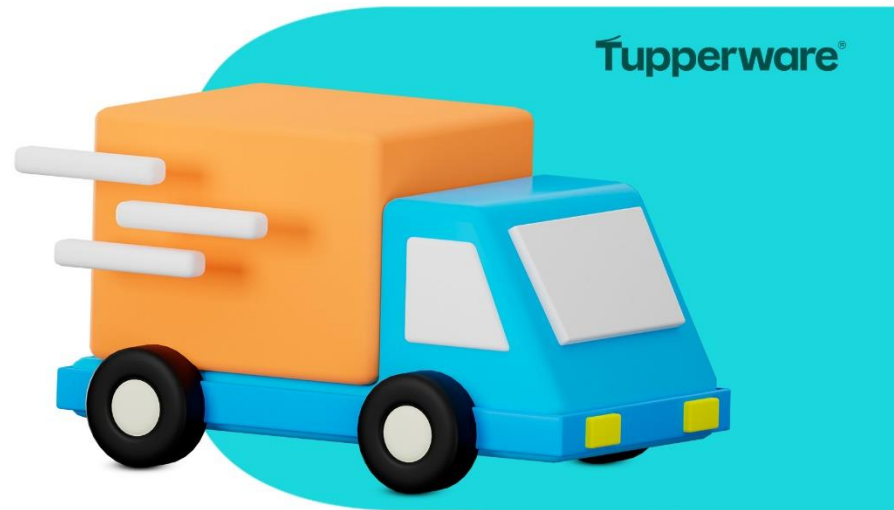
Valorado en
Q330



Canjéalos en Hush puppis,
Adoc, par2, Caterpillar,
The North Face

* Cada venta debe ser Mínimo Nivel Base (Q 1,480)

REQUISITOS: Recuerda realizar tus pagos en tiempo hasta la fecha de premiación.
PROMO ACUMULATIVA. Recuerda que por cada venta
de Nivel Base tu Descuento es de Q323.95



Comerciante y Promotor Independiente
Importadora Fiesta y Cía Ltda.

Está contigo

Por eso estamos absorbiendo la mayor parte del costo de transporte para apoyarte

Rangos de Pedidos	Costo de envío
Rango Q1.00 a Q300.00	Q25.00
Rango Q301.00 a Q1,000.00	Q14.00
Rango Q1,001.00 a Q2,750.00	Q12.00
Rango Q2,751.00 a más	GRATIS

*Las tarifas son a nivel nacional

Tupperware®

Dile **SÍ** a tu negocio **GANADOR**
Conoce tu nuevo
PLAN COMERCIAL

MÁS GANANCIAS, MÁS BENEFICIOS

Dífe sí a tu NEGOCIO GANADOR

2 Debuts

Para obtener el **BONO DE VENTA GRUPAL** y la **COMISIÓN PLUS**, debes lograr 2 debuts con su primer pedido de regalo base cada uno (pueden ser acumulativo) y lograr la venta vanguardia

	01 CAMINO A VANGUARDIA	02 CAMINO A VANGUARDIA	03 CAMINO A VANGUARDIA	04 CAMINO A VANGUARDIA
Venta Grupal	Q13,500	Q20,250	Q27,000	Q36,450
Cantidad de Chicas Activas por PV	10	14	19	25
Bono Extra por Venta Grupal ¹	250	350	425	600
Venta Personal 24% promediando 2 ventas Regalo Base por PV ²	648	648	648	648
Porcentaje de Comisión Plus sobre la venta de unidad (calculado sobre precio público sin IVA)	3.5%	3.5%	3.5%	3.5%
Monto de La Comisión Plus ³	422	633	844	1,139
Bono extra por Afiliación + Bono extra por cada Nombramiento (Variable) ⁴	800	800	800	800
SUMA TU GANANCIA (1+2+3+4)	2,120	2,431	2,717	3,187

NOTA:

¹Si no cumple con el requisito de debut en el PV, no se pagará el bono sujeto a este requisito y la comisión será del 3%

²Un nombramiento se considera efectivo si cumplen el paso 1 y 2, incluyendo los debuts. Para esto se dará un PV de gracia, es decir, tienen 3 PV para lograrlo.

³El monto de cada pedido base debe ser mínimo de Q1,480.

⁴Todo pago de bono y porcentaje de comisión se calcula sobre la venta recuperada sin IVA.

Dífe si a tu NEGOCIO GANADOR

2 Debuts

Para obtener la **COMISIÓN PLUS**, debes lograr 2 debuts con su primer pedido de regalo base cada uno (pueden ser acumulativo) y lograr la venta vanguardia

	VANGUARDIA BÁSICA	VANGUARDIA BRONCE	VANGUARDIA BRONCE PLUS
Venta Grupal	Q54,000	Q67,500	Q90,450
Cantidad de Chicas Activas por PV	37	46	62
Bono Extra por Venta Grupal ¹	850	1,100	1,450
Venta Personal 24% promediando 2 ventas Regalo Base por PV ²	648	648	648
Porcentaje de Comisión Plus sobre la venta de unidad (calculado sobre precio público sin IVA)	3.5%	3.5%	3.75%
Monto de la Comisión Plus ³	1,688	2,109	3,028
Bono extra por Afiliación + Bono extra por cada Nombramiento (Variable) ⁴	800	800	800
SUMA TU GANANCIA (1+2+3+4)	3,986	4,657	5,926

NOTA:

¹Para obtener el bono extra de venta grupal debes lograr la venta vanguardia. Excepto, el bono asociado a Bronce Plus que debe tener 2 debuts.

²Si se tienen la venta pero no los debuts, recibirás el bono de Bronce (3% de comisión).

³Un nombramiento se considera efectivo si cumplen el paso 1 y 2, incluyendo los debuts. Para esto se dará un PV de gracia, es decir, tienen 3 PV para lograrlo.

⁴El monto de cada pedido base debe ser mínimo de Q1,480.

⁵Todo pago de bono y porcentaje de comisión se calcula sobre la venta recuperada sin IVA.

Dífe sí a tu NEGOCIO GANADOR

4 Debuts

*Para obtener la **COMISIÓN PLUS** debes lograr 4 debuts con su primer pedido de regalo base cada uno (pueden ser acumulativos) y lograr la venta vanguardia.

	VANGUARDIA PLATA	VANGUARDIA ORO
Venta Grupal	Q113,400	Q162,00
Cantidad de Chicas Activas por PV	77	110
Bono Extra por Venta Grupal ¹	1,850	2,800
Venta Personal 24% promediando 2 ventas Regalo Base por PV ²	648	648
Porcentaje de Comisión Plus sobre la venta de unidad (calculado sobre precio público sin IVA)	4%	4%
Monto de la Comisión Plus ³	4,050	5,786
Bono extra por Afiliación + Bono extra por cada Nombramiento (Variable) ⁴	800	800
SUMA TU GANANCIA (1+2+3+4)	7,348	10,034

NOTA:

¹Si no cumple con el requisito de debut en el PV, la comisión será del 3%

²Un nombramiento se considera efectivo si cumplen el paso 1 y 2, incluyendo los debuts. Para esto se dará un PV de gracia, es decir, tienen 3 PV para lograrlo.

³El monto de cada pedido base debe ser mínimo de Q1480.

⁴Todo pago de bono y porcentaje de comisión se calcula sobre la venta recuperada sin IVA.

Dífe si a tu NEGOCIO GANADOR

5 Debuts

*Para obtener la **COMISIÓN PLUS** debes lograr 5 debuts con su primer pedido de regalo base cada uno (pueden ser acumulativos) y lograr la venta vanguardia.

	VAGUARDIA DIAMANTE	VANGUARDIA SÚPER DIAMANTE
Venta Grupal	Q202,500	Q243,000
Cantidad de Chicas Activas por PV	137	212
Bono Extra por Venta Grupal ¹	3,600	4,775
Venta Personal 24% promediando 2 ventas Regalo Base por PV ²	648	648
Porcentaje de Comisión Plus sobre la venta de unidad (calculado sobre precio público sin IVA)	4.5%	4.5%
Monto de la Comisión Plus ³	8,136	9,763
Bono extra por Afiliación + Bono extra por cada Nombramiento (Variable) ⁴	800	800
SUMA TU GANANCIA (1+2+3+4)	13,184	15,986

NOTA:

¹Si no cumple con el requisito de debut en el PV, la comisión será del 3%

²Un nombramiento se considera efectivo si cumplen el paso 1 y 2, incluyendo los debuts. Para esto se dará un PV de gracia, es decir, tienen 3 PV para lograrlo.

³El monto de cada pedido base debe ser mínimo de Q1,480.

⁴Todo pago de bono y porcentaje de comisión se calcula sobre la venta recuperada sin IVA.